

**ANALISIS PERENCANAAN LABA PADA UNIT USAHA
FOTO COPY UD. GARDENA KUPANG**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Guna Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen



Oleh:

EUDOSIA NAU

NIM: 32115191

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMIKA DAN BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDIRA KUPANG**

2019


LEMBARAN PENGESAHAN


ANALISIS PERENCANAAN LABA
PADA UNIT USAHA FOTO COPY UD. GARDENA KUPANG

Skripsi Ini Telah Disetujui Dan Diterimah Oleh Tim Pembimbing
Fakultas Ekonomika Dan Bisnis Program Studi Manajemen
Universitas Katolik Widya Mandira Kupang

Pembimbing I

Pembimbing II


Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM
NIDN: 9908001650


Maris B. M. G Wutun, SE, MM
NIDN: 0803098302

Kupang 2019
Ketua Program Studi Manajemen

Rosalinda Tisu, SE, MM
NIDN.0825078305

LEMBAR PERSETUJUAN

Telah disetujui dan diterima baik oleh panitia Ujian Skripsi Program Studi Manajemen Konsentrasi Keuangan Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang, yang telah diselenggarakan pada:

Hari/Tanggal : Jumat, 13 Desember 2019
Jam : 07.00 - 09.00
Tempat : Ruang B 111
Atas Nama : Eudosia Nau
No. Regis : 32115191
Dinyatakan : **Lulus**

Panitia Ujian Skripsi

1. Ketua : Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM (.....)
2. Sekretaris : Maria B.M.G. Wutun, SE, MM (.....)
3. Penguji I : Drs. Wilhelmus Ngete, MM (.....)
4. Penguji II : Anggraeny Paridy, SE, M. Si (.....)
5. Penguji III : Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM (.....)

MENGETAHUI


Dekan Fakultas Ekonomika dan Bisnis
Joni Sewa Adrianus, SE, MM
NIDN.0809055901


Ketua Program studi Manajemen
Rosadlima Tisu, SE, MM
MDN.0825078305

MOTTO:

“Berbahagialah Orang Yang Mengandalkan Tuhan”

Mazmur 1:1-2.3.4

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk :

Bapak Andreas Sina Lendo, Mama Kristina Kasi, Kakak Emerensiana Ndale, Kakak Ireneus Rebos, Kakak Valerianti Nderu, Kakak Helmin dan Bapa Yoseph Sole yang selalu mendoakan, memotivasi, serta memberikan segala kasih dan sayang yang begitu besar kepada saya yang tidak bisa saya balas dengan apapun.

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji dan syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa atas kasih dan karuniaNya, penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul “Analisis Perencanaan Laba Pada unit usaha foto copy UD. Gardena Kupang”. Skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat guna memperoleh Gelar Sarjana Manajemen pada Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.

Dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini, penulis menyadari bahwa banyak pihak terlibat membantu sehingga semuanya dapat berjalan dengan baik dan lancar. Oleh karena itu, pada kesempatan ini dengan penuh rasa hormat dan tulus, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Rektor Universitas Katolik Widya Mandira Kupang beserta seluruh staf yang telah memberikan kesempatan dan fasilitas kepada penulis untuk mengikuti dan menyelesaikan Pendidikan Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomika Dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang
2. Dekan dan Wakil Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang telah mendorong penulis untuk belajar dan memahami ilmu pengetahuan ekonomi selama proses perkuliahan.
3. Ketua dan Sekretaris Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis, Universitas Katolik Widya Mandira Kupangserta Staf-staf Dosen Universitas Katolik Widya Mandira Kupangyang telah memberikan motivasi dan masukan yang sangat membantu penulis dalam penyelesaian skripsi ini .
4. Bapak Drs. Ec Sabinus Hatul, MM, selaku dosen pembimbing I, ketua panitia ujian skripsi dalam ujian skripsi yang telah mengorbankan tenaga, waktu dan

pikiran untuk memberikan pengarahan dan bimbingan dalam proses penyelesaian skripsi ini..

5. Ibu Maria B.M.G Wutun, SE, MM selaku dosen pembimbing II dan Sekertaris dalam ujian skripsi yang telah mengorbankan tenaga, waktu dan pikiran untuk memberikan pengarahan dan bimbingan dalam proses penyelesaian skripsi ini.
6. Bapak Drs. Wilhelmus Ngete, MM selaku penguji I yang telh meluangkan waktu yang telah meluangkan waktu untuk menjadi dosen penguji penulis serta memberikan masukan dan saran yang membangun hingga penyelesaian skripsi ini.
7. Ibu Anggraeny Paridy, SE, M.Si selaku dosen penguji II yang telah meluangkan waktu untuk menjadi dosen penguji penulis serta memberikan masukan dan saran yang membangun hingga penyelesaian skripsi ini.
8. Bapak dan ibu dosen program studi Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis, Universita Katolik Widya Mandira Kupang yang telah membantu penulisan dalam memebrikan masukan dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini.
9. Ibu ketua dan pegawai Tata Usaha Fakultas Ekonomika dan Bisnis, Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang membantu penulis menyiapkan segala keperluan perkuliahan.
10. Pimpinan unit usaha foto copy UD. Gardena Kupang , beserta karyawannya yang bersedia meluangkan waktu dan kesempatan untuk memberikan informasi data yang berharga guna membantu penulis dalam mengumpulkan data selama masa pra penelitian dan penelitian hingga selesainya penulisan skripsi ini.

11. Para pegawai Tata Usaha yang sangat membantu dalam menyiapkan segala keperluan perkuliahan.

12. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah mendukung dan membantu penulis baik secara langsung maupun tidak langsung.

Penghormatan Baktiku buat yang kukasihi keluarga tercinta yang selalu memberikan dukungan material dan moril sejak awal perkuliahan hingga penyelesaian skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari sempurna. Oleh karena itu, segala saran dan kritik yang membangun demi kesempurnaan skripsi ini sangat penulis hargai.

Akhirnya semoga skripsi ini dapat digunakan sebagai bahan acuan dalam penelitian selanjutnya.

Kupang, Desember 2020

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
LEMBAR PERSETUJUAN	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI	viii
DAFTAR TABEL.....	xi
DAFTAR GAMBAR.....	xii
ABSTRAK	xiii
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	5
C. Tujuan dan Manfaat Penelitian	5
BAB II LANDASAN TEORI	
A. Perencanaan Laba	6
B. Biaya	7
C. Harga	12
D. Penjualan	15
E. Laporan Keuangan.....	16
F. <i>Break Even Point</i>	18

G. Margin Kontribusi	23
H. <i>Margin of Safety</i>	24
I. Hubungan <i>Break Even Point</i> dengan Perencanaan Laba	24
J. Penelitian Terdahulu	25
K. Kerangka Pemikiran	28
 BAB III METODE PENELITIAN	
A. Tempat dan Waktu	31
B. Jenis Data	31
C. Definisi Operasional.....	32
D. Teknik Pengumpulan Data.....	32
E. Teknik Analisis Data.....	34
 BAB IV GAMBARAN UMUM PERUSAHAAN	
A. Sejarah Perusahaan.....	38
B. Lokasi Perusahaan	38
C. Struktur Organisasi	38
 BAB V ANALISIS DAN PEMBAHASAN	
A. Identifikasi Biaya.....	4
B. Harga	46
C. Analisis <i>Break Even Point</i> ,margin kontribusi dan <i>Margin Of Safety</i> ...	46
 BAB VI PENUTUP	
A. Kesimpulan	64
B. Saran	65

DAFTAR PUSTAKA.....	67
LAMPIRAN	68

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 DataPenjualan, Total Biaya dan Laba Bulan Januari – April Tahun 2018.....	4
Tabel 5.1 Biaya Tetap Bulan Januari- April 2019.....	42
Tabel 5.2 Biaya Kertas Bulan Januari- April 2019.....	42
Tabel.5.3 Jumlah Kertas Dan Total Biaya Bulan Januari- April 2019	43
Tabel 5.4 Biaya Tinta Bulan Januari – April 2019.....	43
Tabel 5.5 Biaya Listrik Bulan Januari – April 2019	44
Tabel 5.6 Total Biaya Variabel Bulan Januari- April 2019.....	45
Tabel 5.7.Biaya Variabel Per Unit Bulan Januari- April 2019	45

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Grafik BEP Sejajar Sumbu X.....	22
Gambar 2.2 Grafik BEP Sejajar Biaya Variabel.....	22
Gambar 2.3 Kerangka Pemikiran.....	30
Gambar 3.1 Grafik BEP.....	35
Gambar 3.2 Grafik BEP Terintegrasi Margin Kontribusi.....	37
Gambar 4.1 Struktur Organisasi UD.Gardena Kupang.....	39
Gambar 5.1 Grafik BEP Terhadap Penjualan Dan Biaya Bulan Januari 2019.....	48
Gambar 5.2 Grafik BEP Terhadap Penjualan Dan Biaya Bulan Februari 2019.....	50
Gambar 5.3 Grafik BEP Terhadap Penjualan Dan Biaya Bulan Maret 2019.....	52
Gambar 5.4 Grafik BEP Terhadap Penjualan Dan Biaya Bulan April 2019.....	54
Gambar 5.5 Grafik Margin Kontribusi Bulan Januari 2019.....	56
Gambar 5.6 Grafik Margin Kontribusi Bulan Februari 2019.....	57
Gambar 5.7Grafik Margin Kontribusi Bulan Maret 2019.....	58
Gambar 5.8 Grafik Margin Kontribusi Bulan April 2019.....	59

ABSTRAK

Eudisia Nau, NIM 32115191, judul skripsi “**Analisis Perencanaan Laba Pada Unit Usaha Foto Copy UD. Gardena Kupang**”, Fakultas Ekonomika dan Bisnis, Program Studi Manajemen. Di bawah bimbingan Bapak Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM selaku pembimbing I dan ibu Maria B.M.G Wutun, SE, MM selaku pembimbing II.

Dalam menjalankan usahanya UD. Gardena Kupang belum menghitung rencana laba menggunakan BEP, maka penelitian ini dilakukan : bagaimana menghitung perencanaan laba dengan menggunakan BEP, dan tujuan menghitung tingkat BEP.

Masalah yang ada dalam penelitian ini adalah Berapa jumlah produk yang dijual untuk memperoleh BEP baik dalam unit maupun dalam rupiah, berapa besar *margin of safety* perusahaan dan bagaimana perencanaan laba bulan Mei. Tujuan yang ingin dicapai dalam penelitian ini adalah untuk mengetahui berapa besar produk yang diproduksi untuk memperoleh BEP baik dalam unit maupun dalam rupiah, untuk mengetahui berapa *margin of safety* dan untuk mengetahui bagaimana perencanaan laba bulan Mei.

Teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah wawancara dan dokumentasi. Metode analisis data menggunakan *break even point* (BEP) baik dalam unit dan rupiah, margin kontribusi dan *margin of safety* (MOS)

Dari hasil analisis data diketahui bahwa pada penjualan bulan Januari berada diatas *break even point*, yaitu hasil penjualan diperoleh sebesar Rp30.000.000 dari volume penjualan sebesar 150.000 unit sedangkan volume penjualan pada BEP adalah sebesar 74.541 unit dan penjualan dalam rupiah sebesar Rp 14.908.257 dengan *margin of safety* sebesar 50%. Hasil penjualan bulan Februari sebesar Rp. 30.600.000 sedangkan volume penjualan pada BEP adalah sebesar 75.801 unit dan hasil penjualan dalam rupiah sebesar Rp 15.160.061 dengan *margin of safety* sebesar 50%. Hasil penjualan bulan Maret sebesar Rp 27.800.000 sedangkan volume penjualan pada BEP adalah sebesar 77.751 unit dan hasil penjualan dalam rupiah sebesar Rp 15.550.771 dengan *margin of safety* sebesar 44%. Hasil penjualan bulan April sebesar Rp 26.600.000 sedangkan volume penjualan pada BEP adalah sebesar 80.009 unit dan hasil penjualan dalam rupiah sebesar Rp 16.001.851 dengan *margin of safety* sebesar 40%. Untuk mencapai laba 25% pada bulan Mei 2019 maka perusahaan harus menjual produk sebesar 161.866 unit. Dari hasil analisis data dapat disimpulkan bahwa perusahaan selalu menjual diatas nilai *break even point* dan presentasi *margin of safety* sehingga perusahaan mendapatkan keuntungan. Berdasarkan kesimpulan di atas penulis menyarankan perusahaan sebaiknya melakukan analisis *break even point* yang dapat memberikan informasi biaya produk yang akurat, sehingga dapat membantu perusahaan menghitung besarnya penjualan untuk mencapai laba yang diinginkan dan menghitung *margin of safety* sehingga tidak mengalami kerugian.

Kata Kunci : Perencanaan laba, *Break Even Point*, *Margin Of Safety*.