

**ANALISIS PERENCANAAN LABA PADA MEBEL
UD. MUKTI JAYA NAMOSAIN**

SKRIPSI

Diajukan Sebagai Syarat Untuk Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen



OLEH
ANNA MARIA HERMINA NABEN
NIM :32115130

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMIKA DAN BISNIS
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDIRA
KUPANG
2020**

LEMBARAN PENGESAHAN

ANALISIS PERENCANAAN LABA PADA MEBEL
UD. MUKTI JAYA NAMOSAIN

Yang diajukan oleh:

Nama : Anna Maria Hermina Naben
NIM : 32115130
Fakultas : Ekonomika dan Bisnis
Program Studi : Manajemen
Konsentrasi : Keuangan

Telah diuji dan disetujui oleh Tim Pembimbing Fakultas Ekonomika
Dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.

Pembimbing I

Pembimbing II


Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM
NIDN :0830125201


Maria B.M.G Wutun, SE, MM
NIDN:0803098302

Kupang,.....2020

Ketua Program Studi Manajemen


Rosadalinga E. Sus, SE, MM
NIDN : 0825078305

LEMBAR PERSETUJUAN

Skripsi ini telah disetujui dan diterima dengan baik oleh panitia Ujian Skripsi pada Program Studi Manajemen Keuangan, Fakultas Ekonomika dan Bisnis, Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.

Yang diselenggarakan pada :

Hari / Tanggal : Jumat, 18 Desember 2020
Jam : 09.00 - 11.00 Wita
Tempat : B116
Atas Nama : Anna Maria Hermina Nabon
Nomor Registrasi : 32115130
Dinyatakan : **LULUS**

PANITIA PENGUJI SKRIPSI

1. Ketua : Drs. Ec Sabinus Hatul, MM
2. Sekretaris : Maria B. M. G. Wutun, SE, MM
3. Penguji I : Dr. Henny A. Manafe, SE, MM
4. Penguji II : Drs. Ec Gaudensius Djuang, MM
5. Penguji III : Drs. Ec Sabinus Hatul, MM

(.....)
(.....)
(.....)
(.....)
(.....)

MENGETAHUI


Dekan Fakultas
Ekonomika dan Bisnis
Jou Sawa Sabinus, SE, MM
NIDN:0809055901


Ketua Program Studi
Rosdharma Pisu, SE, MM
NIDN:0825078305

MOTTO

Berbahagialah orang yang bertahan dalam pencobaan, sebab apabila ia sudah tahan uji, ia akan menerima mahkota kehidupan yang dijanjikan Allah kepada barangsiapa yang mengasihi Dia.

Yakobus 1:12

PERSEMBAHAN

Karya Ini Kupersembahkan Untuk :

1. Keluarga Yang Tercinta Kususny Opa Bonaventura Ton Parera, Bapak Yakobus Naben, SH dan Mama Wilhemina M. Duaminya, SAg Yang Selalu Memberikan Dukungan Melalui Doa, Motivasi, dan Materi Hingga Saat ini
2. Saudara Saya Kakak Gregorius Mario Naben, Spd. Adik Bonaventura Mario Aldriquel Naben dan Adik Bonaventura Christian Gaston Naben Yang Selalu Menjadi Penyemangat Bagi Saya.

KATA PENGANTAR

Puji dan Syukur dipanjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas rahmatNya skripsi ini dapat diselesaikan sesuai dengan waktu yang telah ditentukan. Skripsi dengan judul“ Analisis Perencanaan Laba Pada Mebel UD. Mukti Jaya Namosain” diajukan guna memenuhi syarat kelulusan pendidikan strata 1 (S1) Konsentrasi Keuangan Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira.

Selama penyusunan skripsi ini, banyak mendapatkan bantuan baik moril maupun materil untuk itu disampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Pater Dr. Philipus Tule, SVD selaku Rektor Universitas Katolik Widya Mandira Kupang serta seluruh tenaga administrasi yang telah membantu melancarkan berbagai urusan administrasi berkaitan dengan perkuliahan dan penyelesaian skripsi ini.
2. Bapak Jou Sewa Adrianus, SE, MM dan Bapak Daniel Taolin, SE, M.Si selaku Dekan dan Wakil Dekan Fakultas Ekonomika dan Bisnis Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang telah mendorong untuk belajar dan memahami ilmu pengetahuan ekonomi selama proses perkuliahan.
3. Ibu Rosadalima Tisu, SE, MM dan Ibu Maria B.M.G Wutun, SE, MM selaku Ketua Program Studi Manajemen dan Sekretaris Program Studi Manajemen, serta Staf Dosen Ilmu Manajemen yang telah memberikan motivasi.
4. Bapak Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM selaku Pembimbing I, sekaligus penguji III dan Ketua Panitia Ujian Skripsi dan Ibu Maria B.M.G Wutun, SE, MM selaku Pembimbing II sekaligus Sekretaris Ujian Skripsi yang selalu

meluangkan waktu dan kesempatan untuk berdiskusi dan rela dengan tulus hati selama masa usulan penelitian hingga penulisan skripsi ini selesai.

5. Ibu Dr. Henny A. Manafe, SE, MM selaku Penguji I, Bapak Drs.Ec. Gaudensius Djuang, MM selaku Penguji II, yang telah memberikan masukan, saran, serta perbaikan yang sangat membantu dalam penyelesaian skripsi ini.
6. Pemilik usaha perdagangan Meubeler UD. Mukti Jaya Namosain Bapak Achmad Charis beserta seluruh karyawan yang selalu meluangkan waktu dan kesempatan untuk memberikan data yang berharga guna membantu dalam pengumpulan data selama masa pra penelitian dan masa penelitian hingga selesainya penulisan skripsi ini.
7. Kedua orang tua Bapa Yakobus Naben, SH dan Mama Wilhelmina M. Duamina, S.Ag yang telah melahirkan, membesarkan, dan menjaga serta selalu memberikan dukungan melalui doa, motivasi, dan materi hingga saat ini.
8. Terima kasih buat semua pihak yang telah membantu sehingga Skripsi ini dapat terselesaikan.

Akhir kata dengan keterbatasan dan segala kekurangan skripsi, ini masih jauh dari kesempurnaan, oleh karena itu dibutuhkan kritik dan saran yang bersifat membangun dari seluruh pihak guna penyempurnaan tulisan di masa-masa yang akan datang.

Kupang,.....2020

Penulis

ABSTRAK

Penelitian ini dilakukan oleh : Anna Maria Hermina Nabon (32115130) : dengan judul “Analisis Perencanaan Laba Pada Mebel UD. Mukti Jaya Namosain” dibawah bimbingan Bapak Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM dan Ibu Maria B.M.G Wutun, SE, MM.

Total biaya, volume produksi dan volume penjualan berfluktuasi, sedangkan harga jual selalu mengalami peningkatan setiap tahun, sehingga laba yang dihasilkan dari tahun 2016-2018 juga berfluktuasi. Rumusan masalah dalam penelitian ini adalah : Bagaimana perencanaan laba pada UD. Mukti Jaya tahun 2020-2021? Berapa jumlah produk mebel jendela dan pintu yang terus diproduksi pada tahun 2020-2021? Tujuan penelitian ini adalah (1) mengetahui perencanaan laba pada UD. Mukti Jaya tahun 2020-2021 dan (2) untuk mengetahui jumlah produk mebel jendela dan pintu yang terus diproduksi pada tahun 2020-2021

Jenis data yang digunakan dalam penelitian ini adalah menurut sifat yaitu data kuantitatif dan kualitatif dan menurut sumber yaitu data primer dan data skunder. Teknik pengumpulan yaitu wawancara dan dokumentasi. Metode analisis data menggunakan analisis deskriptif dengan metode *break even point* (BEP), margin kontribusi (CM), tingkat keamanan (MOS) dan perencanaan laba.

Berdasarkan hasil penelitian dan analisis diketahui bahwa : (1) BEP tahun 2016 Jendela 260 unit dan Rp.75.032.053,-. Pintu BEP 26 unit dan Rp.20.753.546,-. Tahun 2017 Jendela BEP 162 unit dan Rp.50.473.486,-. Pintu BEP 38 unit dan Rp.30.011.262,-. Tahun 2018 Jendela BEP 101 unit dan Rp.45.200.618,-. Pintu BEP 101 unit dan Rp.76.276.043,-. (2) Margin Kontribusi tahun 2016 untuk Jendela Rp.13.490.720,- dan Pintu Rp.93.420.720,-. Tahun 2017 untuk Jendela Rp.31.466.160,- dan Pintu Rp.57.876.160,-. Tahun 2018 untuk Jendela Rp.35.575.530,- dan Pintu Rp.14.364.030,-. (3) Tingkat Keamanan tahun 2016 untuk Jendela 30% dan Pintu 89%. Tahun 2017 untuk Jendela 68% dan Pintu 82%. Tahun 2018 untuk Jendela 66% dan Pintu 19%. (4) Peramalan Penjualan dengan rumus $Y=a+b(x)$ pada tahun 2019 $Y = 134.066.667 + 8.400(2) = 134.083.467$. Tahun 2020 $Y=134.066.667 + 8.400(3) = 134.091.867$. tahun 2021 $Y=134.066.667 + 8.400(4) = 134.100.267$. (5) Perencanaan Laba pada tahun 2019 berdasarkan analisis target laba untuk Jendela 1.102 unit dengan target penjualan sebesar Rp.509.425.419,-. Pintu 517 unit dengan target penjualan sebesar Rp.416.309.540,-. Tahun 2020 target laba untuk Jendela 1.869 unit dengan target penjualan Rp.503.688.941,-. Pintu 373 unit dengan target penjualan Rp.396.431.328,-. Tahun 2021 target laba untuk Jendela 1.774 unit dengan target penjualan Rp.638.897.305,-. Pintu 537 unit dengan penjualan Rp.431.957.297,-.

Berdasarkan hasil penelitian di atas, penjualan yang dilakukan oleh UD. Mukti Jaya belum mencapai *break even point* pada setiap tahunnya. Sehingga target laba yang dicapai oleh UD. Mukti Jaya juga harus besar untuk memperoleh keuntungan. Saran yang dapat diberikan kepada UD. Mukti Jaya berdasarkan hasil penelitian yaitu diharapkan UD. Mukti Jaya untuk melakukan perhitungan analisis biaya, volume dan laba (*break even point*) untuk alat bantu dalam perencanaan laba perusahaan.

Kata Kunci : Analisis Biaya-Volume-Laba, *Break Event Point (BEP)*, *Margin Contribution (CM)*, *Margin Of Safety (MOS)* dan Perencanaan laba.

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PERSETUJUAN.....	ii
LEMBAR PENGESAHAN	ii
MOTO DAN PERSEMBAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
ABSTRAK.....	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xii
BAB I PENDAHULUAN.....	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	9
C. Tujuan Penelitian	9
D. Manfaat Penelitian	9
BAB II LANDASAN TEORI.....	10
A. Manajemen Keuangan.....	10
B. Laporan Keuangan.....	13
C. Perencanaan Laba	17
D. Harga.....	20
E. Penjualan.....	22
F. <i>Break Event Point</i> (Titik Impas).....	23
G. <i>Margin Of Safety</i> (Tingkat Keamanan Margin).....	34

H. <i>Contrubusi Margin</i> (Margin Kontribusi).....	35
I. Penelitian Terdahulu	35
J. Kerangka Pemikiran	37
BAB III METODE PENELITIAN	40
A. Tempat dan Waktu Penelitian	40
B. Jenis dan Sumber Data	40
C. Teknik Pengumpulan Data	41
D. Defenisi Operasional.....	41
E. Metode Analisis Data.....	42
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	48
A. Hasil Penelitian.....	48
B. Pembahasan.....	89
BAB V PENUTUP.....	94
A. Kesimpulan.....	94
B. Saran.....	95
DAFTAR PUSTAKA	96
LAMPIRAN.....	99

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 Data Total BiayaProduksi, Volume Produksi, Harga Jual per Unit Jendela, Volume Penjualan, Penjualan dan Laba Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018.....	7
Tabel 1.2 Data Total BiayaProduksi, Volume Produksi, Harga Jual per Unit Pintu, Volume Penjualan, Penjualan dan Laba Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018.....	8
Tabel 4.1 Biaya Gaji pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018 .	49
Tabel 4.2 Biaya Pemeliharaan Mesin pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	50
Tabel 4.3 Harga Mesin Pada UD. Mukti Jaya Namosai Tahun 2016-2018	51
Tabel 4.4 Biaya Penyusutan Mesin pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	50
Tabel 4.5 Biaya Penyusutan Gedung pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	52
Tabel 4.6 Komponen Biaya Tetap pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	53
Tabel 4.7 Biaya Bahan Baku Jendela dan Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	54
Tabel 4.8 Biaya Tenaga Kerja Langsung Jendela dan Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	55
Tabel 4.9 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Jendela Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016	60
Tabel 4.10 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Jendela Pada UD.Mukti Jaya Namosain Tahun 2017	61

Tabel 4.11 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Jendela Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2018	61
Tabel 4.12 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016	62
Tabel 4.13 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2017	62
Tabel 4.14 Pemakaian Biaya Bahan Penolong Untuk 1 Unit Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2018	63
Tabel 4.15 Komponen Biaya Variabel Jendela Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	63
Tabel 4.16 Komponen Biaya Variabel Pintu Pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	64
Tabel 4.17 Total Biaya Variabel, Volume Produksi dan Biaya Variabel per Unit Jendela pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	64
Tabel 4.18 Total Biaya Variabel, Volume Produksi dan Biaya Variabel per Unit Pintu pada UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016-2018	65
Tabel 4.19 Rekapitan Break Event Point Unit dan Rupiah UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016 – 2018	71
Tabel 4.20 Laporan Laba Rugi Margin Kontribusi UD. Mukti Jaya Namosain Tahun 2016 – 2018	72
Tabel 4.21 Perhitungan Peramalan Penjualan Pada UD. Mukti Jaya Namosain	78

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Garis biaya tetap digambarkan secara horizontal Sejajar dengan sumbu X	33
Gambar 2.2 Garis biaya tetap digambarkan Sejajar dengan garis biaya variabel.....	33
Gambar 2.3 Kerangka Pemikiran.....	39
Gambar 3.1 Grafik <i>Break Even Point</i>	44
Gambar 3.2 Grafik <i>BEP</i> Tertinggi (MC dan MOS).....	45
Gambar 4.1 Break Even Poin Produk Jendela Tahun	86
Gambar 4.2 Break Even Point Produk Pintu Tahun 2020	87
Gambar 4.3 Break Even Poin Produk Jendela Tahun 2021	88
Gambar 4.4 Break Even Poin Produk Pintu Tahun 2021.....	89