

**ANALISIS PERENCANAAN LABA PADA UNIT USAHA ALESHA
JASUKE DI KOTA KUPANG**

SKRIPSI

**Diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana
Ekonomi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandira
Kupang**



OLEH :

CHRISTEVANI VIRGINIA IMMACULATA DALI

NIM : 32114026

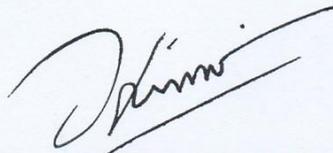
**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDIRA KUPANG
2018**

LEMBAR PENGESAHAN

Skripsi ini telah diterima dan disahkan oleh Tim Pembimbing Skripsi pada Program Studi Manajemen Konsentrasi Keuangan, Fakultas Ekonomi, Universitas Katolik Widya Mandira Kupang guna melengkapi Tugas Akhir dan memenuhi syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi.

Kupang, November 2018

Pembimbing I



Dr. Stanis Man, SE, M.Si

Pembimbing II



Drs.Ec. Sabinus Hatul, MM

Kupang.....

Ketua Program Studi Manajemen



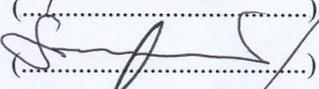
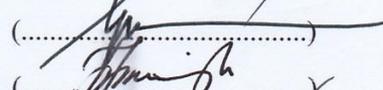
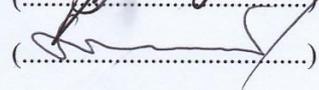
Rosadlima Tisu, SE, MM

LEMBAR PERSETUJUAN

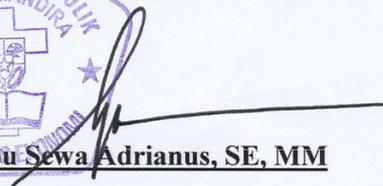
Telah disetujui dan diterima baik oleh panitia ujian skripsi program studi manajemen konsentrasi keuangan fakultas ekonomi universitas katolik widya mandira kupang, yang telah diselenggarakan pada:

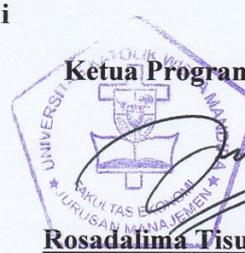
Hari/tanggal : Selasa, 30 Oktober 2018
Jam : 14:00 – 16:00
Atas Nama : Christevani Virginia Immaculata Dali
NIM : 32114026
Dinyatakan : LULUS

PANITIA UJIAN SKRIPSI

Ketua	: Dr. Stanis Man, SE, M.Si	()
Sekretaris	: Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM	()
Penguji I	: Jou Sewa Adrianus, SE, MM	()
Penguji II	: Anggraeny Paridy, SE, M.Si	()
Penguji III	: Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM	()

Mengetahui


Dekan Fakultas Ekonomi

Jou Sewa Adrianus, SE, MM


Ketua Program Studi

Rosadlima Tisu, SE, MM

MOTTO

“ barang siapa yang bersungguh-sungguh dalam menjalani kehidupan niscaya dia akan mendapatkan hasil yang memuaskan”

PERSEMBAHAN

Skripsi ini saya persembahkan untuk:

Orang tua tersayang Bapak Adrianus Dali dan Mama Florensia Daiman Dagung yang selalu mencurahkan kasih sayang mereka dan dengan segala upayanya terus mendukung serta mendoakan keberhasilan studiku disetiap waktu dan adikku tersayang Montanus Alfredo Megantara yang selalu mendukungku setiap saat dan menjadi alasanku untuk terus berjuang.

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji dan syukur kehadiran Tuhan Yang Maha Esa atas kasih dan karunia-Nya, penulis dapat menyelesaikan penulisan skripsi ini dengan judul “ Analisis Perencanaan Laba Pada Unit Usaha Alesha Jasuke di Kota Kupang” skripsi ini diajukan sebagai salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Universitas Katolik Widya Mandira Kupang.

Dalam menyelesaikan penulisan skripsi ini, penulis menyadari bahwa banyak pihak terlibat membantu sehingga semuanya dapat berjalan dengan baik dan lancar. Oleh karena itu, pada kesempatan ini dengan rasa hormat dan tulus, penulis menyampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Rektor Universitas Katolik Widya Mandira Kupang beserta seluruh staf yang telah memberikan kesempatan dan fasilitas kepada penulis selama proses kuliah dari tahun pertama hingga menyelesaikan pendidikan di Program studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Madira Kupang.
2. Dekan dan Wakil Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang telah membantu penulis dalam segala administrasi umum maupun akademik di Fakultas Ekonomi.
3. Ketua dan Sekretaris Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Katolik Widya Mandira Kupang yang selama ini membantu penulis dengan segala motivasi, masukan dan saran serta perbaikan hingga penyelesaian skripsi ini.

4. Bapak Dr. Stanis Man, SE, M.Si selaku pembimbing satu, yang selama ini setia dan sabar membimbing dan mengarahkan penulis dengan segala masukan dan saran serta perbaikan mulai dari proposal hingga penyelesaian skripsi ini.
5. Bapak Drs. Ec. Sabinus Hatul, MM selaku pembimbing dua, yang selama ini setia dan sabar membimbing dan mengarahkan penulis dengan segala masukan dan saran serta perbaikan mulai dari proposal hingga penyelesaian skripsi ini.
6. Bapak Jou Sewa Adrianus, SE, MM selaku penguji I yang telah bersedia meluangkan waktu menjadi dosen penguji penulis serta memberikan masukan dan saran yang membangun hingga penyelesaian skripsi ini.
7. Ibu Anggraeny Paridy, SE, M.Si selaku penguji II yang telah bersedia meluangkan waktu menjadi dosen penguji penulis serta memberikan masukan dan saran yang membangun hingga penyelesaian skripsi ini.
8. Bapak/ibu dosen Fakultas Ekonomi yang telah mengajar dan membimbing penulis menjadi seorang sarjana.
9. Para pegawai tata usaha Fakultas Ekonomi yang memberikan pelayanan administrasi yang baik kepada penulis sehingga semua studi terselesaikan tepat waktu.
10. Pimpinan unit usaha alesha jasuke kota kupang yang selalu meluangkan waktu dan kesempatan untuk memberikan informasi data yang berharga guna membantu penulisan dalam pengumpulan data selama masa pra penelitian dan masa penelitian hingga selesainya penulisan skripsi ini.

11. Semua pihak yang tidak sempat dapat penulis sebutkan satu persatu yang telah mendukung dan membantu penulis baik secara langsung maupun tidak langsung.

Penulis menyadari bahwa penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna oleh karena itu, segala saran dan kritik yang membangun demi kesempurnaan skripsi ini sangat penulis hargai. Semoga skripsi dapat digunakan sebagai bahan acuan dalam penelitian selanjutnya. Akhirnya semoga Tuhan yang Maha Esa melimpahkan berkatnya kepada kita semua.

Kupang, Oktober 2018

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL	i
LEMBAR PENGESAHAN	ii
LEMBAR PERSETUJUAN	iii
MOTTO DAN PERSEMBAHAN	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
ABSTRAK	xiii
BAB I PENDAHULUAN	1
A. Latar Belakang	1
B. Rumusan Masalah	6
C. Tujuan Dan Manfaat	6
BAB II TINJAUAN TEORITIS	7
A. Perencanaan Laba	7
B. Biaya	8
1. Pengertian Biaya	8
2. Penggolongan Biaya	9
C. Harga	12
1. Pengertian Harga	12
2. Tujuan Penetapan Harga	13
3. Metode Penetapan Harga	15

D. Break Even Point	15
1. Analisa Break Even Point	16
2. Tujuan Break Even Point	18
E. Margin of safety (Titik Aman)	18
F. Penelitian Terdahulu	19
G. Kerangka Berpikir	22
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	25
A. Tempat dan Waktu Penelitian	25
1. Tempat Penelitian	25
2. Waktu Penelitian	25
B. Jenis Data	25
C. Teknik Pengumpulan Data	26
1. Wawancara	26
2. Dokumentasi	26
D. Defenisi Operasional	26
1. Biaya Tetap	27
2. Biaya Variabel	27
3. Harga	27
4. Break event point	27
5. Margin of safety	27
6. Perencanaan laba	28
E. Teknik Analisa Data	28

BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....	31
A. Hasil Penelitian	31
1. Sejarah berdirinya Unit Usaha Alesha Jasuke	31
2. Lokasi perusahaan.....	32
3. Struktur organisasi perusahaan	33
4. Personalia	34
5. Produksi.....	35
6. Pemasaran	35
B. Pembahasan.....	36
1. Klasifikasi biaya.....	36
2. Penggolongan Biaya	45
3. Analisa data dan pembahasan.....	48
BAB V PENUTUP	
A. Kesimpulan	66
B. Saran.....	67
DAFTAR PUSTAKA	68
DAFTAR LAMPIRAN	70

DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 1.1 Tabel Target Penjualan, Realisasi Penjualan	
Harga Jual, Biaya Produksi dan Laba	5
Tabel 4.1 Tabel Jumlah Tenaga Kerja Pada Unit Usaha Alesha Jasuke.....	34
Tabel 4.2 Tabel Harga Produk Alesha Jasuke 2018	35
Tabel 4.3 Tabel Biaya Tenaga Kerja Unit Usaha Alesha Jasuke.....	37
Tabel 4.4 Tabel Biaya Penyusutan Kendaraan Unit Usaha Alesha Jasuke.....	38
Tabel 4.5 Tabel Biaya Angkut Unit Usaha Alesha Jasuke	39
Tabel 4.6 Tabel Biaya Pemeliharaan Kendaraan Unit Usaha Alesha Jasuke	39
Tabel 4.7 Tabel Biaya Bahan Baku Jagung,Susu dan Keju	
Bulan Januari-Juni 2018	44
Tabel 4.8 Tabel Komponen Biaya Tetap Bulan Januari-Juni 2018	46
Tabel 4.9 Tabel Komponen Biaya Variabel Bulan Januari-Juni 2018.....	47
Tabel 4.10 Tabel Total Biaya Variabel Realisasi Produksi Dan	
Biaya Variabel per unit Bulan Januari-Juni 2018.....	48
Tabel 4.11 Tabel Data Penjualan,Biaya Tetap,dan Biaya Variabel	
Januari-Juni 2018.....	49

DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 1.1 Break Even Point	17
Gambar 1.2 Kerangka Berpikir	24
Gambar 4.1 Struktur Organisasi	33
Gambar 4.2 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan Januari 2018	51
Gambar 4.3 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan Februari 2018	53
Gambar 4.4 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan Maret 2018	54
Gambar 4.5 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan April 2018.....	56
Gambar 4.6 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan Mei 2018.....	57
Gambar 4.7 Grafik BEP Terhadap penjualan dan biaya Unit Usaha Alesha Jasuke Bulan Juni 2018	59

ABSTRAK

Christevani Virginia Immaculata Dali, Nim 32114026, judul skripsi “**ANALISIS PERENCANAAN LABA PADA UNIT USAHA ALESHA JASUKE DI KOTA KUPANG**”. Fakultas Ekonomi jurusan manajemen keuangan. Dibawah bimbingan Bapak Dr. Stanis Man SE,M.Si selaku pembimbing I dan Bapak Drs.Ec. Sabinus Hatul, MM selaku pembimbing II.

Masalah yang diangkat dalam penelitian ini adalah berapa besar penjualan tingkat minimal untuk mencapai titik impas. Tujuan yang ingin dicapai dalam penelitian ini adalah untuk mengetahui bagaimana perencanaan laba mengetahui pengendalian biaya besar penjualan minimal untuk mencapai titik impas.

Teknik pengumpulan data yang digunakan dalam penelitian ini adalah wawancara dan dokumentasi. Metode analisis data yang digunakan setelah data dikumpulkan, kemudian dianalisis menggunakan analisis *Break Even Point* untuk mengetahui volume produksi dan penjualan pada titik impas, sebagai landasan dalam membuat perencanaan laba dan informasi bagi kelayakan demi kelanjutan usaha tersebut. Selain itu menggunakan *Margin Of Safety* (MOS) yang mempunyai kegunaan sebagai gambaran kepada manajemen, berapakah penurunan penjualan dapat ditaksir sehingga usaha yang dijalankan tidak menderita rugi.

Setelah diketahui ternyata Unit usaha Alesha Jasuke di Kota Kupang tidak membuat perencanaan yang tepat selama ini, disebabkan karena kelemahan manajemen dalam menganalisis biaya-biaya, terutama biaya variabel dan biaya tetap. Sehingga perusahaan tidak dapat menghasilkan informasi tentang volume produksi atau penjualan pada titik impas. Hal ini dikarenakan perusahaan hanya berusaha memproduksi produk jagung susu keju tanpa membuat perencanaan laba terlebih dahulu.

Berdasarkan hasil analisis data maka diperoleh nilai penjualan dari bulan januari-juni 2018 selalu berada diatas *Break Even Point*. Dengan nilai penjualan pada bulan januari sebesar Rp. 24.000.000 Sedangkan *Nilai Break Even Point* sebesar Rp. 7.067.372 dengan *Margin of safety* sebesar 70,55%. Nilai penjualan Pada bulan february sebesar Rp. 26.600.000 sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp. 7.016.197 dengan *Margin Of Safety* sebesar 73.62%. Nilai penjualan pada bulan maret sebesar Rp. 24.360.000, sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp. 7.191.572 dengan *Margin Of Safety* sebesar 69%. Nilai penjualan pada bulan april sebesar Rp. 27.440.000, sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp. 7.038.690 dengan *Margin Of Safety* sebesar 74.34%. Nilai penjualan pada bulan mei sebesar Rp. 30.000.000, sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp. 6.969.867 dengan *Margin Of Safety* sebesar 76.76%. Nilai penjualan pada bulan juni sebesar Rp. 20.700.000, sedangkan nilai *Break Even Point* sebesar Rp. 7.384.881 dengan *Margin Of Safety* sebesar 64.32%. Berdasarkan hasil data diatas, penulis menyarankan unit usaha alesha jasuke sebaiknya memastikan dengan tepat target penjualan, untuk memastikan pada jumlah berapa volume penjualan boleh turun, dari penjualan yang direncanakan tetapi tidak merugikan perusahaan.

Kata Kunci : Perencanaan Laba, Break Even Point, Margin Of Safety.

